

# فقه المعاملات

شرح كتاب الفقه الميسر

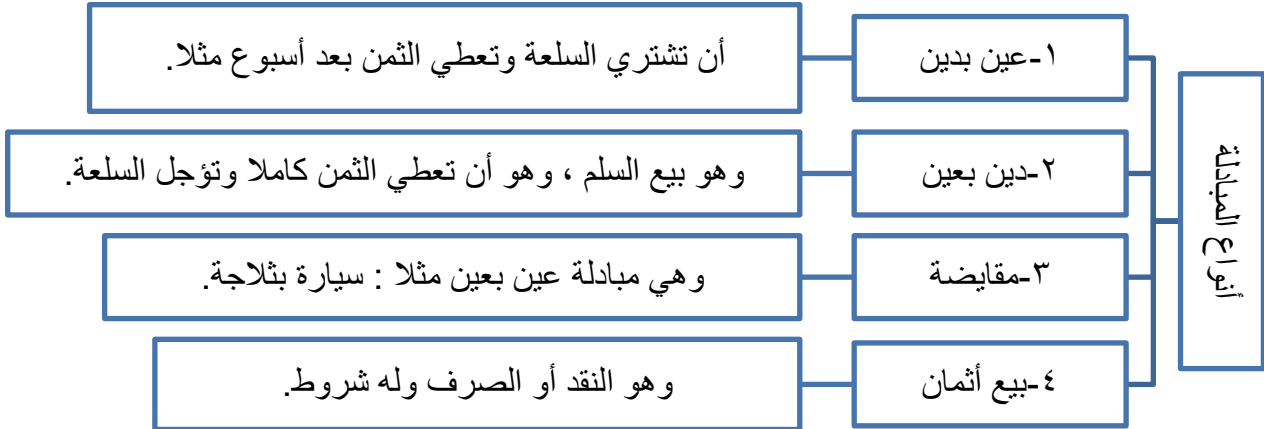
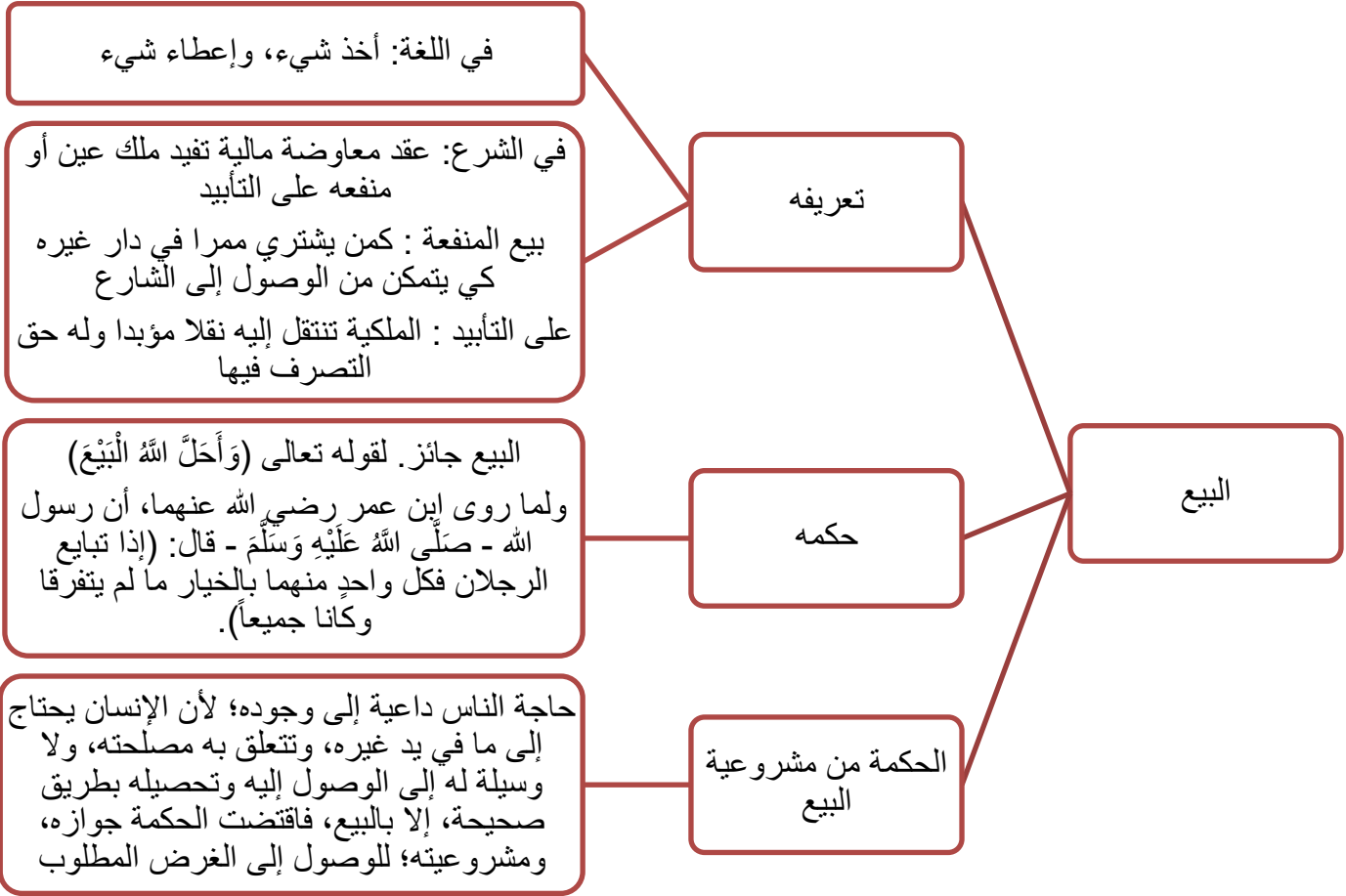
أم مارية الأثرية

د. آلاء ممدوح محمود

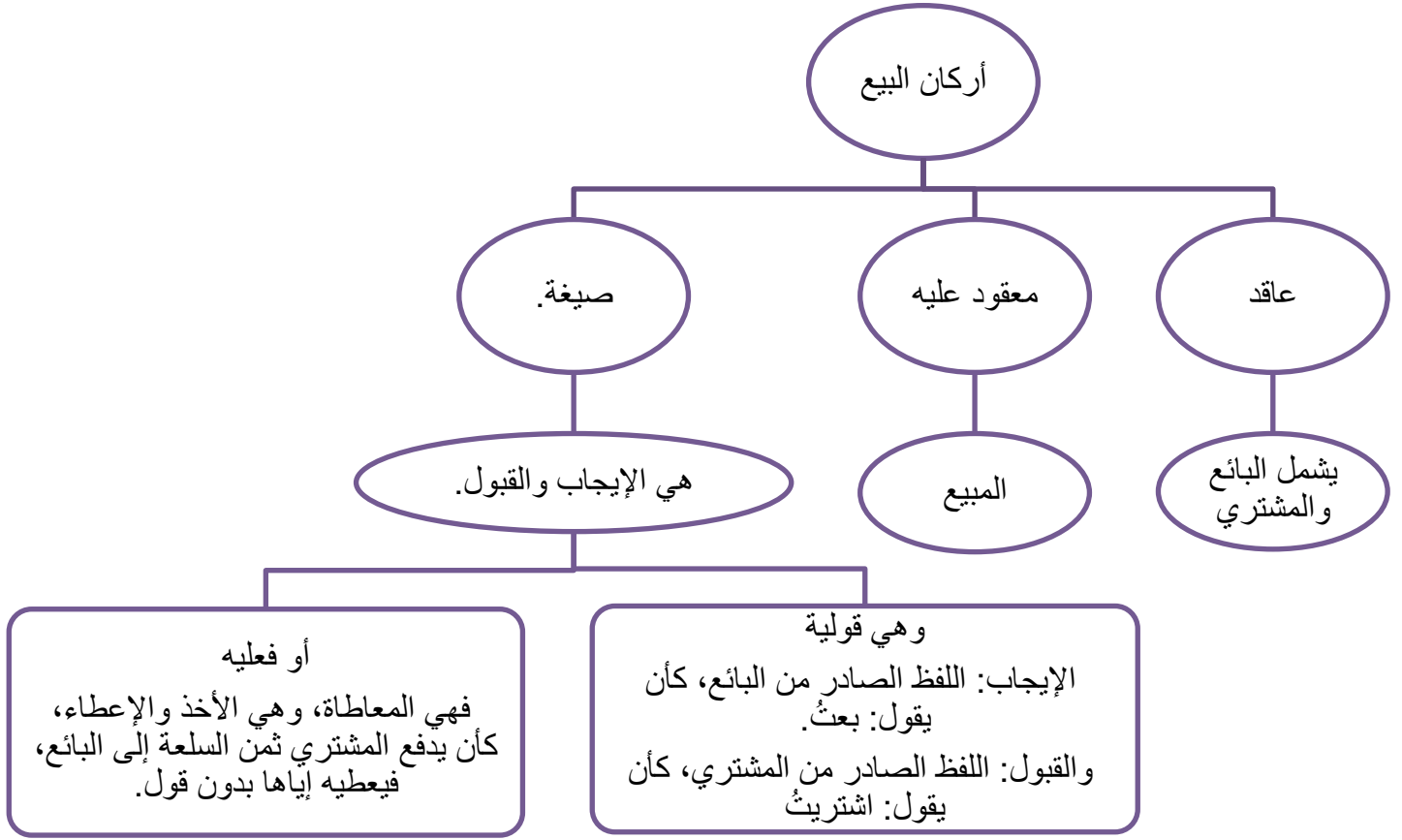
## سابعاً: كتاب المعاملات

الباب الأول: في البيوع، وفيه مسائل:

المسألة الأولى: تعريف البيع وحكمه:



## المسألة الثانية: أركان البيع:



## المسألة الثالثة: الإشهاد على البيع:

الإشهاد على البيع مستحب وليس بواجب، لقوله تعالى: (وَأَشْهِدُوا إِذَا تَبَايَعْتُمْ)، فأمر الله تعالى بالإشهاد عند البيع، غير أن هذا الأمر للاستحباب.

بدليل قوله تعالى: (فَإِنْ أَمِنَ بَعْضُكُم بَعْضًا فَلْيُؤَدِّ الَّذِي أُؤْتِنَ أَمَانَتَهُ) [البقرة: ٢٨٣] ، فدلّ على أن الأمر إنما هو أمر إرشادٍ؛ للتوثيق والمصلحة.

وعن عمارة بن خزيمة، أن عمّه حدّثه - وهو من أصحاب النبي - صَلَّى اللهُ عَلَيْهِ وَسَلَّمَ - أنه عليه الصلاة والسلام ابتاع فرساً من أعرابي، واستتبعه ليقبض ثمن فرسه، فأسرع النبي - صَلَّى اللهُ عَلَيْهِ وَسَلَّمَ - وأبطأ الأعرابي، وطفق الرجال يتعرضون للأعرابي فيسؤمونه بالفرس، وهم لا يشعرون أن النبي - صَلَّى اللهُ عَلَيْهِ وَسَلَّمَ - ابتاعه. ومعنى "يسومونه": يطلبون شراءه منه.

ووجه الدلالة: أن النبي - صَلَّى اللهُ عَلَيْهِ وَسَلَّمَ - اشترى الفرس من الأعرابي، ولم يكن بينهما بيّنة، ولو كانت واجبة

في البيع لم يشتر النبي - صَلَّى اللهُ عَلَيْهِ وَسَلَّمَ - إلا بعد الإشهاد.

وكان الصحابة رضي الله عنهم يتبايعون في عصره - صَلَّى اللهُ عَلَيْهِ وَسَلَّمَ - في الأسواق، ولم يُنقل عنه أنه أمرهم بالإشهاد، ولا نُقل عنهم فعله.

ولأن الشراء والبيع من الأمور التي تكثر بين الناس في الأسواق في حياتهم اليومية، فلو أشهدوا على كل شيء، لأدَّى إلى الحرج والمشقة.

لكن إن كان المعقود عليه من الصفقات الكبيرة المؤجلة الثمن، مما يحتاج إلى توثيق، فينبغي كتابة ذلك، والإشهاد عليه؛ للرجوع إلى الوثيقة إذا وقع خلاف بين الطرفين.

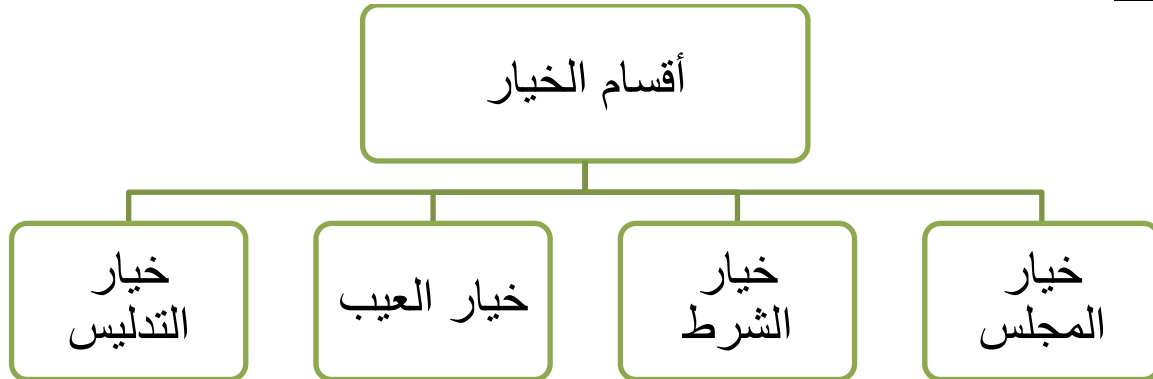
### المسألة الرابعة: الخيار في البيع:

الخيار أن يكون لكل من البائع والمشتري الحق في إمضاء عقد البيع، أو فسخه.

الأصل في عقد البيع أن يكون لازماً، متى انعقد مستوفياً أركانه وشروطه، ولا يحق لأي من المتعاقدين الرجوع عنه.

إلا أنَّ الدين الإسلامي دينُ السماحة واليسر، يراعي المصالح والظروفَ لجميع أفرادِه. ومن ذلك أنَّ المسلم إذا اشترى سلعة أو باعها لسبب ما، ثم ندم على ذلك، فقد أباح له الشرع الخيار حتى يفكر في أمره، وينظر في مصلحته، فيقدم على البيع أو يتراجع عنه، على ما يراه مناسباً له.

### أقسام الخيار:



## أولاً: خيار المجلس:

وهو المكان الذي يجري فيه التبائع، فيكون لكل واحدٍ من العاقدين الخيار ما دام في مجلس العقد ولم يتفرقا منه

لحديث ابن عمر رضي الله عنهما، أن النبي - صَلَّى اللهُ عَلَيْهِ وَسَلَّمَ - قال: (البيعان بالخيار ما لم يتفرقا)

حديث أبي الوضيء أن صاحباً له قد اشترى فرساً ثم اختصما هو ومن اشترى منه الفرس قال أبي برزة يترادان \_ أي إذا أردت فسخ العقد يفسخ\_ ثم روى حديث النبي البيعان بالخيار ما لم يتفرقا".  
وهذه القصة فيها أمر لطيف أن البائع والمشتري باتا الليلة معاً، واختصما إلى أبي برزة فرد البيع.

## تطبيقات عملية على خيار المجلس :

فالمحل يغلق عليهما فهذا مجلس التعاقد لو تم البيع واعطته المال وأعطاهما الأُسورة طالما في المجلس فلها الفسخ ما لم يتفرقا من المجلس.	مثال ١ : امرأة ذهبت تشتري أسورة أو خاتم من الصاغة
سطح السفينة هو مجلس العقد، ونزول البائع والمشتري من على سطح السفينة يعتبر تفرق.	مثال ٢ : لو تم البيع على سطح سفينة.
يكون التفرق أن توله ظهره وهذا الذي كان يفعله ابن عمر رضي الله عنهما، وذلك أنه عندما كان يشتري سلعة يولي الرجل ظهره ثم يمشي خطوات ثم يرجع ، وهذا في الصحراء.	مثال ٣ : لو تم البيع في الصحراء
حتى يتم البيع توله ظهره	مثال ٤ : في شارع واسع كالباعة في الشوارع

## قواعد تختص بخيار المجلس

القاعدة الأولى: البيع  
في مجلس التعاقد  
تم، ولكن الملكية  
ضعيفة

لا يحق لمحمد بيع الهاتف طالما أنهما في المجلس ولم يتفرقا، ومن حق علي الرجوع في البيع، وأخذ هاتفه.	الصورة الأولى: اشترى محمد من علي هاتف ب ألف، وفي أثناء مجلس العقد أتى خالد واشترى الهاتف من محمد ب ألفان، فقال علي مازلنا في مجلس التعاقد أريد الهاتف، فهل يصح؟
فالعق باطل لأن الملكية ليست تامة وليس من حقه أن يتعدى على حق البائع	الصورة الثانية: إذا اشترى السيد عبدا في مجلس العقد ثم أعتقه قبل التفرق

القاعدة الثانية:  
لا يصح اشتراط عدم  
الخيار

لا يصح وهذا لا يتم لأنه يخالف مقتضى العقد ، ومقتضى العقد الإرفاق	يأتي البائع والمشتري فوجد سيارة فأعجب بها ، فأخذها بمبلغ زهيد واشترط عدم الخيار في المجلس؟
--	--

### ثانياً: خيار الشرط:

وهو أن يشترط المتعاقدان، أو أحدهما الخيار إلى مدة معلومة، لإمضاء العقد أو فسخه، فإذا انتهت المدة المحددة بينهما من بداية العقد، ولم يُفسخ صار لازماً.

مثاله: أن يشتري رجل من آخر سيارة، ويقول المشتري: لي الخيار مدة شهر كامل، فإن تراجع عن الشراء خلال الشهر فله ذلك، وإلا لزمه شراء السيارة بمجرد انتهاء الشهر.

### قواعد تختص بخيار الشرط:

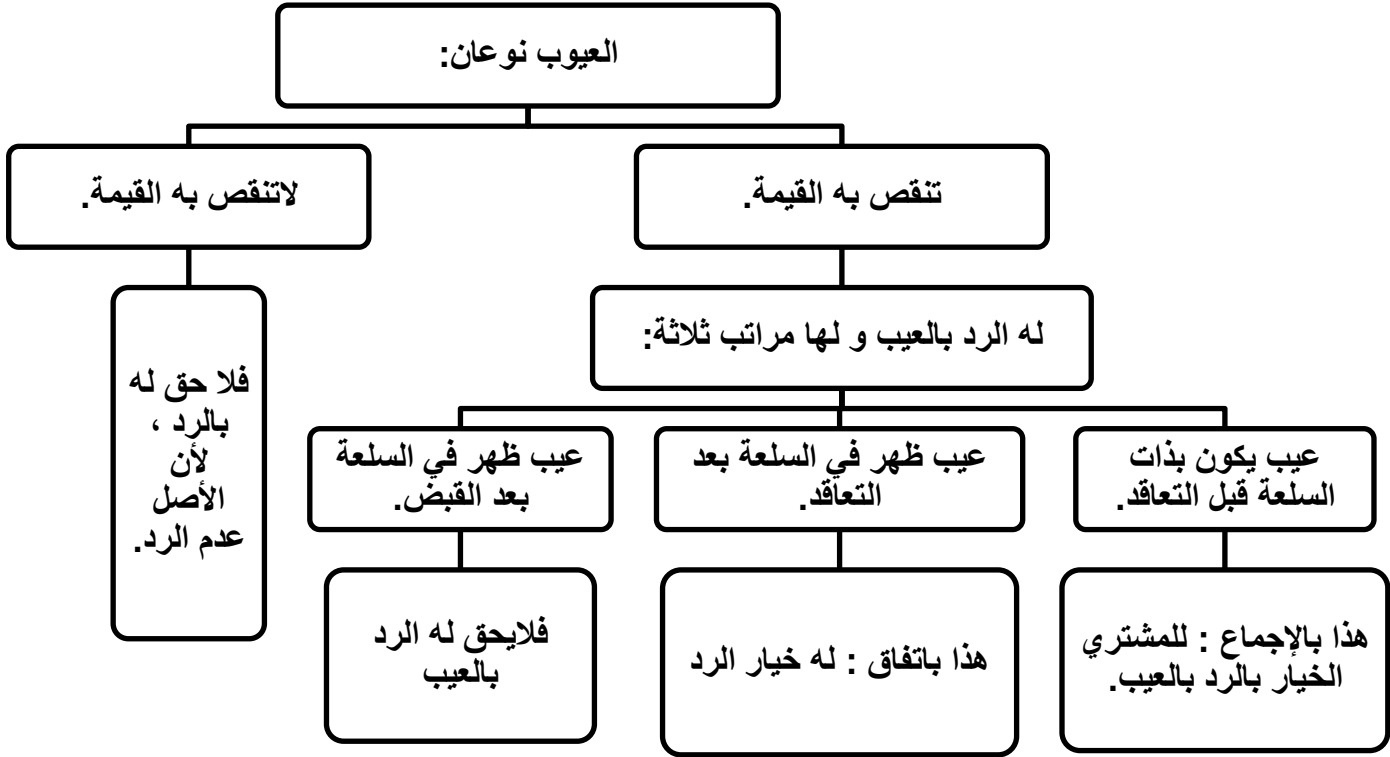
إذا قال المشتري للبائع لي الخيار حتى نزول المطر: لا يصح حتى يحدد المدة.	لا بد أن تكون المدة محددة.
صورة المسألة: اشترى زيد من عمرو بيتا وبني طابق آخر وعدل على البيت في مدة الخيار وكانت شهراً. يجوز للبائع فسخ العقد إذا أراد، أما المشتري فلا يجوز له فسخ البيع لأنه تصرف تصرفاً يختص بالملكية.	إذا تصرف البائع أو المشتري في المبيع تصرفاً يختص بالملك بطل خياره.

### ثالثاً: خيار العيب

وهو الذي يثبت للمشتري إذا وجد عيباً في السلعة، لم يخبره به البائع، أو لم يعلم البائع به، وتنقص بسبب هذا العيب قيمة السلعة، ويُرجع في معرفة ذلك إلى أهل الخبرة من التجار المعتبرين، فما عدّوه عيباً ثبت به الخيار، وإلا فلا.

ويثبت هذا الخيار للمشتري، فإن شاء أمضى البيع، وأخذ عوض العيب، وهو الفرق بين قيمة السلعة صحيحة وقيمتها وهي معيبة، وإن شاء ردّ السلعة، واسترد الثمن الذي دفعه إلى البائع.

بناء على ذلك: في فتاوى اللجنة الدائمة: "البضاعة لاترد ولا تستبدل"، هذا إلزام للمشتري بالبضاعة ولو كانت معيبة وهذا شرط باطل لا يصح.



عيوب لا ترد بها السلعة	عيوب ترد بها السلعة
<p>رجل اشترى آلة حاسبة ليحسب بها الحسابات ، وكانت تحسب الحسابات صحيحة لكن الشاشة التي ينظر فيها ليست زرقاء ، وهو يجب الشاشة الزرقاء ؟ الصحيح أنه لا ينقص من القيمة أو تفوت المصلحة فليس له حق الرد.</p>	<p><u>أولا: العيب بذات السلعة قبل التعاقد</u> اشترى رجل عبد فوجده: زانيا أو يكون كاهنا ساحرا أو خائنا ليس صادقا ولا أميना.</p> <p><u>العيب الثاني: يكون بالسلعة بعد التعاقد.</u> اشترى عبد وبعد التعاقد أصيب بالحصبة أو شلت يده.</p> <p><u>العيب الثالث: يكون بالسلعة بعد القبض.</u> مثال : اشترى السيارة وأخذ المفتاح وخلي بينه وبينها، فاحرق شيء فيها ، فلا يحق له الرد بالعيوب</p>



### رابعاً: خيار التدليس

وهو: أن يدلّس البائع على المشتري ما يزيد به الثمن، وهذا الفعل محرم؛ لقوله - صَلَّى اللهُ عَلَيْهِ وَسَلَّمَ -: (من عَشَّنَا فليس منَّا) .

مثاله: أن يكون عنده سيارة، فيها عيوبٌ كثيرةٌ في داخلها، فيعمد إلى إظهارها بلون جميل، ويجعل مظهرها الخارجي براقاً حتى يخدع المشتري بأنها سليمة فيشتريها. ففي هذه الحالة يكون للمشتري الحق في رد السلعة على البائع واسترجاع الثمن.